

Pour notre client, une très belle société de la région jurassienne et de renommée, active dans les produits techniques, nous sommes à la recherche du ou de la future personne qui saura développer de nouveaux marchés à travers la Romandie.

Conseiller / ère de ventes Romandie

Descrizione del lavoro

- Tu auras pour mission le développement de toute la partie Romande pour la vente, le SAV ainsi que toutes les facettes inhérentes au produit que tu proposeras.
- Tu rendras compte à la direction de tes ventes, prospections, progrès et définira avec cette dernière la stratégie à adopter.
- Tu seras support à la direction dans la stratégie pour le développement des régions Romandes.

Requisiti

- Une expérience significative en tant que conseiller de vente dans un domaine technique / horloger et/ou industriel
- Une personne orientée ventes et résultats
- Proactive, dynamique, investie et proche de ses prospects et clients
- Une personne mobile sur toute la Suisse Romande

Offriamo

- Une voiture de fonction
- Un poste en télétravail à 100% au besoin avec présence au siège 1 à 3 fois par semaine quelques heures pour débriefing, horaires libres.
- Un salaire mensuel fixe très intéressant ainsi que des commissions selon le CA et résultat.

Veillez également noter que nous acceptons aussi les candidatures par courrier postal, mais elles ne seront pas retournées pour des raisons administratives. Cette annonce a été publiée sur <https://www.team.jobs/xdhzir>.

Inserzione Nr.
74567

Del
29.02.2024

Tipo di lavoro
Impiego fisso

Luogo di lavoro
Suisse Romande



leteam sa
Julien Hostettler
Grand-Rue 14
2900 Porrentruy
j.hostettler@team.jobs
+41 32 544 97 97